

话至柔处才中听

你是否在于眼前之人不假思索地交谈呢？

人们在无意识的情况下，往往会以不假思索的模式开始交谈。
那么，试着稍微停下来，养成思考一下再开始对话的习惯如何？

当你想要给对方传达某些信息时，仅仅告诉对方你的想法和思考并不总是有效的。
即便对方点头聆听，也如同自说自话一般。
如果你的话不能真正传达给对方，你永远都不会被对方理解。

每个人的心都有坚硬的部分和柔软的部分。
这因人而异。

对着对方心灵的坚硬之处去传达信息，很难真正进入对方的心中。
但如果你瞄准对方心中至柔之处，你的信息自然会被对方欣然接受。

心灵的坚硬和柔软之处因人而异，不能一概而论。
不过当你与人交谈时，你会渐渐感受到，啊！这里是坚硬的，那里是柔软的。
在找寻那些柔软部分的同时与对方沟通，你会惊讶地发现自己可以轻松地接近对方的内心。

将自己的话传达到对方的至柔之处。
希望你能稍微有意识地这样做。